

ปัจจัยในการตัดสินใจเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติต่อการท่องเที่ยว ในกรุงเทพมหานคร อันเป็นผลมาจากการเหตุการณ์ความไม่สงบ การการเมือง : กรณีศึกษา พ.ศ. 2549-2550*

ศุภกร ก้าวธรนกุล **

บทคัดย่อ

งานวิจัยนี้ศึกษาปัจจัยในการเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ในเขตกรุงเทพมหานคร อันเป็นผลมาจากการเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมืองโดยเป็นกรณีศึกษา ระหว่างปี พ.ศ. 2549 ถึง 2550 ผลวิจัยด้านความไม่สงบทางการเมือง ในกรุงเทพมหานครพบว่า นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่รับรู้ว่าเกิดความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทยอย่างไรก็ได้なくท่องเที่ยวที่รับรู้ว่ามีความไม่สงบทางการเมือง

ในประเทศไทยนั้น ส่วนใหญ่เห็นว่าเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมืองไม่ส่งผลต่อการตัดสินใจเข้ามาท่องเที่ยว ในกรุงเทพมหานครแต่อย่างใด ทางด้านทัศนคติและความพึงพอใจพบว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความเห็นว่าความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทยไม่มีความสัมพันธ์กับความรู้สึปลอดภัยในการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครแต่อย่างใด นอกจากนั้นพบว่านักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความพึงพอใจในการท่องเที่ยว มีความรู้สึลึก普อดภัย และความรู้สึศักดิ์คุณค่าในการเข้ามาท่องเที่ยว กรุงเทพมหานคร



* ได้รับสนับสนุนเงินทุนวิจัยจากฝ่ายวิจัย คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

** อาจารย์ประจำภาควิชาการตลาด คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

Abstract

This research studies the traveling factors, attitude, and satisfaction of foreign tourists in the Bangkok metropolitan as a consequence of the political unrest as a case study of 2006 to 2007. In the aspect of the political unrest, it is found that most of the tourists were aware of the political unrest. However, most of the tourists who were aware of the political unrest maintained that it did not affect their decision to travel to the Bangkok metropolitan. In terms of attitude and satisfaction, it is found that the foreign tourists held that the political unrest in Thailand was not related to the feeling of safety in traveling in the Bangkok metropolitan. Also, it is found that the foreign tourists were satisfied with, had the feeling of safety in, and sensed the worth of traveling to Thailand.

1. หลักการและเหตุผล

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้กล่าวเป็นปัจจัยการณ์ของระบบการพาณิชย์ในหลายประเทศทั่วโลก รวมทั้งประเทศไทยในภูมิภาคเอเชียตะวันออกและแปซิฟิก สำหรับอุตสาหกรรมท่องเที่ยวของไทยใน 4 ทศวรรษที่ผ่านมา ก็เจริญเติบโตขึ้นอย่างรวดเร็ว จากจำนวนนักท่องเที่ยวแปดหมื่นคนต่อปีซึ่งสร้างรายได้เพียง 196 ล้านบาทในปี พ.ศ. 2503 เพิ่มเป็นเกือบ 10 ล้านคน และทำรายได้กว่า 3 แสนล้าน ในปี พ.ศ. 2546 (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2548) อุตสาหกรรมท่องเที่ยวจึงเป็นภาคธุรกิจที่ก่อให้เกิดรายได้เข้าสู่ประเทศชาติเป็นอย่างมากทั้งในด้านที่มาของเงินตราต่างประเทศ การจ้างงาน การกระจายโอกาสและรายได้การผลิตและการลงทุน เป็นต้น

ในปี พ.ศ. 2548 อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวในประเทศไทยสามารถสร้างรายได้แก่ประเทศถึง 702,091.79 ล้านบาท (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2549) โดยเฉพาะการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร นั้นถือเป็นแหล่งรายได้อันดับที่หนึ่งในอุตสาหกรรม (การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2548) ทั้งนี้ด้วยปัจจัยหลากหลาย อาทิ วัฒนธรรม ธรรมาชีพ สถานที่ หรือการโฆษณา โดยปัจจัยสำคัญที่จะทำให้อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวในประเทศไทยมีความยั่งยืนอย่างถาวร ก็คือ คุณภาพการท่องเที่ยวที่วัดได้จากความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่เดินทางมาท่องเที่ยวในประเทศไทย นอกจากนี้ยังมีองค์ประกอบภายนอกอีกด้วย ที่มีส่วนช่วยกระตุ้น สนับสนุน ส่งเสริมให้มีการเดินทางท่องเที่ยวมาสู่ประเทศไทย เช่น บริษัทนำเที่ยว สายการบิน สมาคม ร้านอาหารไทยในต่างประเทศ บริษัทข้ามชาติ องค์กรธุรกิจร่วมทุน แรงงานในประเทศไทย และนักเรียนไทยในต่างประเทศ และองค์กรอิสระอื่นๆ ที่มีโครงข่ายเชื่อมโยงกับไทยเป็นต้น เมื่อพิจารณาองค์ประกอบข้างต้นแล้วจะพบว่ามีทั้งปัจจัยสนับสนุนเอื้อต่อการเติบโต

ของอุตสาหกรรมท่องเที่ยวหลายประการ แต่ขณะเดียวกัน ก็ยังพบทั้งปัจจัยทางเศรษฐกิจและอุปสรรคที่เป็นปัจจัยแก่หน่วยงาน ของรัฐ และองค์กรเอกชนที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยว ในไทยอีกเป็นจำนวนมาก

แม้ว่าอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวจะสร้างรายได้เป็น จำนวนมากแก่ประเทศไทย แต่กลับพบว่าสถิตินักท่องเที่ยว ในประเทศไทยใน พ.ศ. 2548 มีอัตราที่ลดลงเมื่อเทียบ กับจำนวนนักท่องเที่ยวในปี พ.ศ. 2547 โดยลดลงร้อยละ 1.51 (ตารางที่ 1) จากการวิจัยเรื่องการสำรวจทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในเขต กรุงเทพมหานคร ของ ศุภกร กัตตอร์นกุล และคณะ (2548) ซึ่งสำรวจกลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ในเขตกรุงเทพมหานคร จำนวน 210 คน พบว่าการ ลดลงของนักท่องเที่ยวนี้ เป็นผลมาจากการปัจจัยทาง ประการทั้งปัจจัยภายใน และปัจจัยภายนอก ประกอบด้วย คือ ความรู้สึกไม่ปลอดภัยในการท่องเที่ยว ผลพิษ ภัยธรรมชาติสีนามิ

ในช่วงเวลาที่ผ่านมาตลอดปี พ.ศ. 2549 หน่วยงาน ภาครัฐและเอกชนในกรุงเทพมหานครได้ร่วมกันสร้าง ลิ่งอำนวยความสะดวกแก่นักท่องเที่ยว เช่น การปรับปรุง ทัศนียภาพบางแห่งในพื้นที่กรุงเทพมหานคร บูรณะป้ายสังชัก โน้มส้านโน้มส้านโน้มส้านวัตถุเพื่อประโยชน์ด้านการท่องเที่ยว เชิงวัฒนธรรม สนับสนุนเงินลงทุนแก่สถานที่ท่องเที่ยว รวมทั้งทำการประชาสัมพันธ์สถานที่ท่องเที่ยวต่างๆ

ปัจจุบันการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยในฐานะหน่วยงาน ที่ทำหน้าที่ส่งเสริมการท่องเที่ยวได้สร้างการสื่อสารทุก ทิศทางโดยใช้สื่อโอลิแกน “Thailand Grand Invitation” ในขณะที่กรุงเทพมหานครใช้โครงการ “กรุงเทพน่าอยู่” เป็นจุดขาย เพราะคาดหวังให้นักท่องเที่ยวต่างชาติ เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครเพิ่มขึ้น ร้อยละ 20 ในปี พ.ศ. 2549 และเพิ่มขึ้นอีกร้อยละ 10 ในปี พ.ศ. 2550 เมื่อเทียบปี พ.ศ. 2549 (การ ท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, 2548) อย่างไรก็ตามเมื่อ วันที่ 19 กันยายน 2549 ได้เกิดเหตุการณ์รัฐประหารขึ้น อันเป็นผลมาจากการขัดแย้งทางการเมืองภายใน ประเทศไทยได้ถูกถ่วง重大เป็นระยะเวลากว่า 2 ปี ส่งผลให้ พ.ต.ท.ทักษิณ ชินวัตร อดีตนายกรัฐมนตรีต้องอพยุนออก ประเทศไทยไม่สามารถเดินทางกลับเข้าประเทศไทยได้ และ ประเทศไทยได้มีนายกรัฐมนตรีคนใหม่ คือ พล.อ. สุรยุทธ์ จุลลานนท์ การเปลี่ยนแปลงครั้งสำคัญทาง การเมืองนี้ส่งผลในด้านภาพลักษณ์ของประเทศไทยที่ แพร่กระจายผ่านสื่อทั่วโลก สะท้อนถึงความไม่มีเสถียรภาพ ทางการเมือง¹ ออกจากนั้นในวันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2550 ได้มีการวางแผนระเบิดในสถานที่ต่างๆ 6 แห่งในเขต กรุงเทพมหานครซึ่งยังไม่สามารถจับตัวผู้วางแผนระเบิดได้ ในปัจจุบัน ในขณะเดียวกันเหตุการณ์ความไม่สงบใน จังหวัดชายแดนภาคใต้ของประเทศไทยก็เกิดขึ้นต่อเนื่อง ส่งผลต่อภาพลักษณ์ของประเทศไทย รวมทั้งการตัดสินใจ เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในประเทศไทยของนักท่องเที่ยว ชาวต่างชาติ

¹ เวปไซต์รัฐสภา, ทักษิณ ชินวัตร กับการรัฐประหารในสายตาของสื่อต่างชาติ, http://www.parliament.go.th/news/news_detail.php?prid=30326, 21 กันยายน 2549.

ตารางที่ 1.1 จำนวนนักท่องเที่ยวต่างชาติปี พ.ศ. 2546-2548

ปี	นักท่องเที่ยว	
	จำนวน (หน่วย : ล้านคน)	การเปลี่ยนแปลง เมื่อเทียบกับปีก่อน หน้า (หน่วย : ร้อยละ)
2546	10.00	-7.36
2547	11.65	16.46
2548	11.52	-1.51

ที่มา : การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย

จากเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมืองต่างๆ ถือเป็นอุปสรรค/ภัยคุกคาม (Threats) ซึ่งอาจมีผล กระทบต่อทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยว ชาวต่างชาติที่เดินทางมาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร ดังนั้น ผู้วิจัยจึงต้องการทราบถึงทัศนคติ และความ พึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติต่อการท่องเที่ยว ในเขตกรุงเทพมหานคร ภายหลังเหตุการณ์ความไม่สงบ ทางการเมืองดังกล่าว เพื่อให้เข้าใจลึกปัจจัยในการตัดสินใจ เดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ทัศนคติ และความพึงพอใจของ นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติต่อการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร ภายหลังเหตุการณ์ความไม่สงบ และเพื่อเป็น ประโยชน์ต่อองค์กรทั้งภาครัฐและเอกชนในการทราบถึง ปัจจัยในการตัดสินใจเข้ามาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร ของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ และเพื่อนำข้อมูลที่ได้ รับจากการวิจัยไปใช้ในการกำหนดกลยุทธ์การตลาดที่ เหมาะสมแก่อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวของไทยต่อไป

2. วัตถุประสงค์ในการทำวิจัย

1. ต้องการทราบถึงลักษณะประชากรของ นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในกรุงเทพมหานครที่เข้ามา ท่องเที่ยวหลังวันที่ 19 กันยายน 2549
2. ต้องการทราบถึงปัจจัยในการตัดสินใจเดินทาง มาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครของนักท่องเที่ยว ชาวต่างชาติ หลังวันที่ 19 กันยายน 2549
3. ต้องการทราบถึงปัญหาที่นักท่องเที่ยวชาว ต่างชาติได้รับในการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร หลังวันที่ 19 กันยายน 2549
4. ต้องการเสนอแนวทางกลยุทธ์ทางการตลาดแก่ หน่วยงานของรัฐ และเอกชน รวมทั้งผู้ที่เกี่ยวข้องกับ การท่องเที่ยว เพื่อสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยว ชาวต่างชาติต่อการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

3. ระเบียบวิธีการวิจัย

การวิจัยเรื่อง “ปัจจัยในการตัดสินใจเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยว ชาวต่างชาติ ต่อการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร อันเป็นผลมาจากการเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมือง : กรณีศึกษา พ.ศ. 2549-2550” เป็นการวิจัยลึกเสาะ (Exploratory Research) ในรูปแบบการวิจัยเชิงปริมาณ (Quantitative Research) ซึ่งเก็บข้อมูลโดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการเก็บข้อมูล เก็บ

ตัวอย่างโดยอ้างอิงจากตารางขนาดตัวอย่างในการทำวิจัยของ Sudman (1976) ที่ระบุไว้ว่า ในงานวิจัยที่มีกลุ่มตัวอย่างเป็นคน และเป็นการวิจัยในระดับห้องถิน ที่มีจำนวนกลุ่มย่อยให้เคราะห์น้อยหรือไม่มีเลยนั้น จะต้องมีการเก็บข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่าง 200 - 500 ตัวอย่าง ซึ่งงานวิจัยนี้เป็นงานวิจัยที่มีกลุ่มตัวอย่างเป็นคน และเป็นการวิจัยในระดับห้องถินที่มีจำนวนกลุ่มย่อยให้เคราะห์น้อย ดังนั้นผู้วิจัยจึงกำหนดขนาดตัวอย่างไว้ที่ประมาณ 400 ตัวอย่าง

ตารางที่ 3.1 ตารางขนาดตัวอย่างการทำวิจัยของ Sudman

จำนวนกลุ่มย่อย ที่จะวิเคราะห์	คนหรือครอบครัว		สถานะ	
	ประเทศ	ห้องถิน	ประเทศ	ห้องถิน
ไม่มีเลยหรือ มีน้อย	1,000 – 1,500	200 – 500	200 – 500	50 – 200
มีบ้างแต่ไม่มาก	1,500 – 2,500	500 – 1,000	500 – 1,000	200 – 500
มีมาก	2,500+	1,000+	1,000+	500+

ที่มา : ภูมิพล รื่นรมย์. การวิจัยการตลาด, พิมพ์ครั้งที่ 5. โรงพิมพ์แห่งจุฬาลงกรณ์

มหาวิทยาลัย: 2549, หน้า 187.

การแจกแบบสอบถามใช้การแจกแบบสอบถามให้กับกลุ่มตัวอย่างตอบด้วยตนเอง (Self-Administrative Questionnaire) กลุ่มตัวอย่างเป็นนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ที่มาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครด้วยความสมัครใจ ซึ่งเป็นการเดินทางมาพำนักระยะคราวอย่างน้อย 1 คืน แต่ไม่เกิน 90 วัน เป็นการเดินทางมาโดยสมัครใจด้วยวัตถุประสงค์ใดๆ ที่ตามที่มิใช่การประกอบอาชีพหรือหารายได้ ระยะเวลาในการเก็บข้อมูลเดือนพฤษภาคม ถึงเดือนธันวาคม 2550

ใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบไม่ใช้ความน่าจะเป็น (Non Probability Sampling) รูปแบบการเก็บข้อมูลตามสัดส่วน (Quota Sampling) โดยประมาณของนักท่องเที่ยวที่ปัจจุบันที่เดินทางมาท่องเที่ยวในประเทศไทยในไตรมาสแรกปี 2550 จากสถิติของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย คือ จำนวนของนักท่องเที่ยวชาวเอเชีย : ยุโรปและอสเตรเลีย : อเมริกาและแอนฟริกา เป็นร้อยละ 46.5 : 35 : 16.5 โดยคิดค่าประมาณเป็น 5:3:2 จำแนกเป็นจำนวนตัวอย่างจากขนาดตัวอย่างที่กำหนดไว้ 400

ตัวอย่างตามตารางของ Sudman ข้างต้น เป็นดังต่อไปนี้
นักท่องเที่ยวชาวเอเชีย 200 ตัวอย่าง นักท่องเที่ยว
ชาวยุโรปและอเมริกา 120 ตัวอย่าง และนักท่องเที่ยว
ชาวอเมริกาและแอฟริกา 80 ตัวอย่าง

เครื่องมือที่ใช้ในการทำวิจัยครั้งนี้คือ แบบสอบถาม
ที่เปิดเผยต่อกุประสงค์และมีโครงสร้างแบบสอบถาม
ชัดเจน (Undisguised-Structured Questionnaire) ซึ่ง
แบบสอบถามนี้ได้รับการออกแบบให้ครอบคลุมวัตถุประสงค์
และสมมติฐานงานวิจัย โดยได้จัดทำแบบสอบถามเป็น
ภาษาอังกฤษ และได้ทำการทดสอบแบบสอบถามจำนวน
20 ชุด และนำผลที่ได้รับมาปรับปรุงแบบสอบถามให้ได้
ความถูกต้องมากยิ่งขึ้น

แบบสอบถามนี้ได้รับการตรวจสอบและทดสอบ
แล้วว่ามีความถูกต้องขั้นพื้นฐาน (Content Validity) และ
มีความน่าเชื่อถือ (Reliability) โดยมีรายละเอียด
ของขั้นตอนดังๆ ในการสร้างแบบสอบถามดังนี้

1. ศึกษาค้นคว้าข้อมูลจากงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับ¹
การสำรวจทัศนคติและความพึงพอใจของนักท่องเที่ยว
ชาวต่างชาติเพื่อจะสามารถสร้างแบบสอบถามได้ครอบคลุม²
และเหมาะสมกับการวัดทัศนคติ และความพึงพอใจ³
ของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในกรุงเทพมหานคร

2. สร้างแบบสอบถาม ตรวจสอบความถูกต้อง⁴
และความน่าเชื่อถือ โดยนักวิจัยผู้ชำนาญ คือ⁵
รองศาสตราจารย์ ดร.กุหลาบ รื่นรมย์ และทำการปรับปรุง⁶
คำamotoให้มีความถูกต้องและน่าเชื่อถือได้มากขึ้น

3. นำแบบสอบถามที่ปรับปรุงแล้วไปทำการทดสอบ⁷
(Pre-test) จำนวน 20 ชุด เพื่อตรวจสอบความถูกต้อง⁸
ของเนื้อหา และนำผลที่ได้รับไปปรับปรุงแก้ไขแบบ⁹
สอบถามให้ดียิ่งขึ้น

แบบสอบถามประกอบด้วยคำamoto เปิด¹⁰
และคำamoto เปิด รายละเอียดของแบบสอบถาม
แบ่งออกเป็น 3 ส่วนดังต่อไปนี้

ส่วนที่ 1 ข้อมูลลักษณะทางประชากรศาสตร์
ของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ได้แก่ เพศ อายุ ระดับ¹¹
การศึกษา รายได้ ประเทศที่ก่อรุ่มตัวอย่างอาศัยอยู่¹²
(Country of Residence) ผู้ที่ก่อรุ่มตัวอย่างเดินทางมาด้วย¹³
ระยะเวลาที่คาดว่าจะท่องเที่ยวในประเทศไทย และระยะเวลา¹⁴
ที่คาดว่าจะท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร คำamoto
ส่วนใหญ่เป็นคำamoto เปิดที่มีหลายคำตอบให้เลือก¹⁵
ยกเว้นคำamoto เรื่องประเทศที่ผู้ตอบแบบสอบถามอาศัย¹⁶
อยู่ซึ่งใช้คำamoto เปิดสอบถาม

ส่วนที่ 2 พฤติกรรมและปัจจัยการเลือกเข้ามา¹⁷
ท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร ได้แก่ จำนวนครั้งที่เคย¹⁸
เดินทางมาท่องเที่ยวในประเทศไทย จำนวนครั้งที่เคย¹⁹
เดินทางเข้ามาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร สื่อที่²⁰
ผู้ตอบแบบสอบถามได้รับข้อมูลเกี่ยวกับประเทศไทย²¹
สถานที่ท่องเที่ยวเดินทางไปท่องเที่ยวมากที่สุดในกรุงเทพ-²²
มหานคร วัตถุประสงค์ในการเข้ามาท่องเที่ยว ความรู้สึก²³
ต่อเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทย²⁴
คำamoto เป็นคำamoto เปิดที่มีหลายคำตอบให้เลือก

ส่วนที่ 3 ข้อมูลทัศนคติที่นักท่องเที่ยวมีต่อการ²⁵
ท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครแบ่งเป็น 3 ส่วนย่อย²⁶
ดังต่อไปนี้

1) ข้อมูลทัศนคติ ด้านความประทับใจ ความรู้สึก²⁷
ปลดปล่อย และความรู้สึก คุ้มค่า หลากหลายคำตอบเป็น²⁸
มาตราส่วนประมาณค่า Linkert Scale ตั้งแต่มากที่สุด²⁹
ไปจนถึงน้อยที่สุด กำหนดให้ 5 แทนค่าความหมาย³⁰
มากที่สุด และ 4 3 2 1 น้อยลงตามลำดับ³¹
โดยการวิเคราะห์วิจัยใช้สูตรวิเคราะห์

อันตรภาคชั้นดังนี้

$$\begin{aligned} \text{อันตรภาคชั้น} &= (\text{คะแนนสูงสุด}-\text{คะแนนต่ำสุด}) / \\ &\quad \text{จำนวนชั้น} \\ &= (5-1)/5 \\ &= 0.8 \end{aligned}$$

จากการคำนวณพบว่าความท่องของแต่ละช่วงเท่ากับ 0.8 จึงนำมากำหนดเป็นเกณฑ์ประเมินระดับของทัศนคติ ไว้ดังนี้

ค่าเฉลี่ย	ระดับทัศนคติ
4.21 - 5.00	มากที่สุด
3.41 - 4.20	มาก
2.61 - 3.40	ปานกลาง
1.81 - 2.60	น้อย
1.00 - 1.80	น้อยที่สุด

2) ข้อมูลพฤติกรรมการซื้อช้าและการบอกต่อ เพื่อให้ทราบว่าหลังจากนักท่องเที่ยวเข้ามาท่องเที่ยวใน กรุงเทพมหานครแล้ว หากมีโอกาสจะกลับเข้ามาท่องเที่ยว อีกหรือไม่ และเมื่อกลับไปแล้วจะไปซักชวนเพื่อนหรือ คนรู้จักให้มาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครหรือไม่ ซึ่งใช้คำถามเป็นคำถามปลายปิดที่มีหลายคำตอบให้เลือก

3) ข้อมูลลิ่งที่ชอบหรือพึงพอใจที่สุด และ ข้อเสนอแนะในการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร ซึ่งเป็น คำถามแบบปลายเปิดที่สอบถามเกี่ยวกับความคิดเห็นลิ่ง ลิ่งที่ชอบมากที่สุด 3 ประการในการท่องเที่ยวในเขต กรุงเทพมหานคร และข้อเสนอแนะต่อการท่องเที่ยว กรุงเทพมหานคร ในทางที่จะเป็นประโยชน์ต่อการพัฒนา อุตสาหกรรมการท่องเที่ยวในอนาคต

วิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล

ผู้วิจัยได้ให้ผู้สัมภาษณ์ซึ่งเป็นผู้ที่มีความรู้ความ สามารถในการสื่อสารภาษาอังกฤษและได้รับการแนะนำ อบรมให้มีความรู้ความเข้าใจถึงวัตถุประสงค์งานวิจัย รวมถึงเนื้อหาและรายละเอียดของแบบสอบถามเป็น อย่างดีจำนวน 25 คน โดยผู้สัมภาษณ์จะเก็บแบบ สอบถามจากนักท่องเที่ยวโดยพิจารณาว่าบันก์ท่องเที่ยว ต้องสามารถสื่อสารและเข้าใจภาษาอังกฤษได้ดี โดย เข้าไปแนะนำตัวว่าตนเป็นนิสิตที่กำลังทำวิจัยเรื่อง

“ปัจจัยในการตัดสินใจเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติต่อการ ท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร อันเป็นผลมาจากการ เหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมือง : กรณีศึกษา พ.ศ. 2549-2550” และอธิบายวัตถุประสงค์งานวิจัย โดย จะนำผลงานวิจัยที่ได้ໄไปใช้พัฒนาด้านการศึกษาทาง การตลาดการท่องเที่ยวท่านนี้ หลังจากนั้นจะแจก แบบสอบถามให้ผู้ตอบแบบสอบถามตอบอย่างอิสระ ในระหว่างการทำแบบสอบถามหากผู้ตอบแบบสอบถามมี ข้อสงสัยหรือไม่เข้าวิธีการตอบ ผู้สัมภาษณ์ จะช่วย อธิบายเพิ่มเติมเพื่อผลการตอบแบบสอบถามที่สมบูรณ์ มากยิ่งขึ้น ระยะเวลาที่ใช้ในการเก็บข้อมูล จำนวน 2 สัปดาห์ ตั้งแต่เดือนพฤษภาคม ถึง เดือนธันวาคม 2550 ผู้สัมภาษณ์จะออกเก็บข้อมูลในสถานที่ต่างๆ 2 ประเภท คือ

1. สถานที่เชิงวัฒนธรรม เช่น วัด โบราณสถาน พิพิธภัณฑ์ ตลาดน้ำ

2. สถานที่ไม่ใช่เชิงวัฒนธรรม แบ่งเป็น 2 จำพวก คือ

- สถานที่เพื่อการจับจ่ายใช้สอย เช่น ตลาด นัดสวนจตุจักร นานาชุมชน สวนลุม ในที่นาชาร์
- สถานที่เพื่อการพักผ่อนหย่อนใจ เช่น สวนสาธารณะต่างๆ
- สถานที่เพื่อการบินสุวรรณภูมิขาออก สถานที่ท่องเที่ยว ในยามค่ำคืน เช่น ถนนลีลัม ตรอกข้าวสาร

เมื่อเก็บแบบสอบถามครบถ้วนแล้ว ผู้วิจัยจะนำ แบบสอบถามที่ได้มาตรวจความสมบูรณ์ หากพบว่ามี แบบสอบถามที่บกพร่องและขาดความน่าเชื่อถือ หรือ มีคำตอบที่ขัดกันเองอย่างเห็นได้ชัด เช่น เป็นนักเรียน อายุต่ำกว่า 18 ปี แต่มีรายได้ต่อเดือนเกินกว่า 5,000 หรือยุบและมีเงินประมาณในการเดินทางมาท่องเที่ยวต่ำกว่า

1,000 เหรียญ ผู้วิจัยอาจพิจารณาคัดแบบสอบถามตามนั้น ออก และทำการเก็บข้อมูลใหม่

ทั้งนี้ผู้วิจัยได้ดำเนินการแจกแบบสอบถามทั้งหมด 420 ชุด ได้รับการตอบคืนมาครบทั้ง 420 ชุด และผู้วิจัยได้นำแบบสอบถามจำนวน 403 ชุดที่มีความสมบูรณ์มาทำการประมวลผลด้วยโปรแกรม SPSS for Windows เพื่อวิเคราะห์ผลทางสถิติและทดสอบสมมติฐานงานวิจัย

ข้อจำกัดในงานวิจัย

1. ขนาดตัวอย่างจำนวน 400 ตัวอย่าง จัดว่ามีขนาดเล็กเมื่อเทียบกับจำนวนนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในเขตกรุงเทพมหานครซึ่งมีประมาณ 13.8 ล้านคน ส่งผลให้การอ้างอิงผลการวิจัยต้องทำอย่างระมัดระวัง

2. วิธีการสุ่มตัวอย่างใช้วิธี Non Probability Sampling อาจก่อให้เกิดความไม่เป็นกลางในการเก็บตัวอย่าง จึงไม่สามารถคำนวณผลความผิดพลาดในการสุ่มตัวอย่าง หรือ Sampling Errors ได้ เมื่อจากผู้เก็บข้อมูลใช้วิจารณญาณ (Judgment) ในการเลือกตัวอย่าง

3. การวิจัยครั้งนี้เป็น One-shot Study คือทำการสอบถามครั้งเดียว ใช้ระยะเวลาสั้นในการเก็บข้อมูลและไม่มีการติดตามกลุ่มตัวอย่างซ้ำ ข้อมูลที่ได้จึงเป็นข้อมูลจากตัวอย่างในระยะเวลาหนึ่ง ดังนั้นการสรุปข้อมูลจึงต้องอยู่ในขอบเขตระยะเวลาของเหตุการณ์ในการทำวิจัย การนำข้อมูลที่ได้รับไปอ้างอิงจึงต้องกระทำอย่างระมัดระวัง

4. ผลการวิจัยสามารถนำไปแปลผลเรื่องปัจจัยในการตัดสินใจ ทัศนคติ พฤติกรรมการซื้อของนักท่องเที่ยว เที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครในช่วงระยะเวลาหนึ่งเท่านั้น ไม่สามารถนำไปอ้างอิงในระยะยาวได้ ถ้าต้องการผลวิจัยไปอ้างอิงในระยะยาวควรศึกษาอย่างต่อเนื่องมากกว่า 1 ครั้ง เนื่องจากปัจจัยในการตัดสินใจ ทัศนคติ พฤติกรรม

การซื้อของนักท่องเที่ยวเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครอาจเปลี่ยนแปลงไปเมื่อระยะเวลาผ่านไป

5. พื้นที่ในการเก็บข้อมูลตัวอย่างจำกัดอยู่ในพื้นที่กรุงเทพมหานครเท่านั้น ดังนั้นการอ้างอิงผลการวิจัยต้องทำอย่างระมัดระวัง เนื่องจากทัศนคติกล่าวว่ามีได้ครอบคลุมนักท่องเที่ยวในประเทศไทยทั้งหมด

4. สรุปผลการวิเคราะห์ข้อมูล

จากการวิจัยเชิงสำรวจโดยการใช้แบบสอบถามจำนวน 420 ชุดนั้น พบว่าแบบสอบถามที่สมบูรณ์ที่สามารถนำมาใช้ในการประมวลผลได้ มีจำนวนทั้งล้วน 403 ชุด ผลของการวิเคราะห์ข้อมูลได้นำเสนอเป็น 6 ส่วน ดังต่อไปนี้

1. ข้อมูลด้านลักษณะทางประชากรศาสตร์

2. ข้อมูลพฤติกรรมและความต้องการของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

3. ข้อมูลด้านการรับรู้และผลกระทบต่อการตัดสินใจเข้ามาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครอันเป็นผลมาจากการเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมือง

4. ข้อมูลด้านทัศนคติของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

5. ความคิดเห็นเพิ่มเติมและข้อเสนอแนะของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่มีต่อการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

6. ผลการทดสอบสมมติฐานงานวิจัย

ส่วนที่ 1 ข้อมูลด้านประชากรของกลุ่มตัวอย่าง

จากจำนวนผู้ตอบแบบสอบถามทั้งล้วน 403 คน มีข้อมูลด้านประชากรศาสตร์ดังแสดงในตารางที่ 4.1

คุกครอง ก้าวต่อไปในการตัดสินใจเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวฯ

ตารางที่ 4.1 ข้อมูลด้านประชากรศาสตร์

	จำนวน	ร้อยละ
เพศ		
ชาย	228	56.6
หญิง	175	43.4
รวม	403	100
อายุ		
ต่ำกว่า 18 ปี	10	2.5
18 – 25 ปี	109	27
26 – 35 ปี	128	31.8
36 – 45 ปี	68	16.9
46 – 55 ปี	45	11.5
56 – 65 ปี	34	8.4
มากกว่า 65 ปี	9	2.2
รวม	403	100
ระดับการศึกษา		
ต่ำกว่ามัธยมศึกษาตอนปลายหรือเทียบเท่า	8	2
ระดับมัธยมศึกษาตอนปลายหรือเทียบเท่า	106	26.3
ระดับปริญญาตรี	179	44.4
สูงกว่าระดับปริญญาตรี	110	27.3
รวม	403	100
อาชีพ		
นักเรียน นิสิต-นักศึกษา	72	17.9
เจ้าหน้าที่ของรัฐ	31	7.7
ลูกจ้างในรัฐวิสาหกิจ	17	4.2
เจ้าของธุรกิจ	56	13.9
ผู้รับจ้างอิสระ	25	6.2
ลูกจ้างในหน่วยงานเอกชน	116	28.8
อาชีพอื่นๆ	86	21.3
รวม	403	100
รายได้ต่อเดือน		
ต่ำกว่า 2,000 ครอบครัวสหัสสรฯ	88	21.8
2,001 – 3,000 ครอบครัวสหัสสรฯ	81	20.1
3,001 – 4,000 ครอบครัวสหัสสรฯ	60	14.9
4,001 – 5,000 ครอบครัวสหัสสรฯ	42	10.4
มากกว่า 5,000 ครอบครัวสหัสสรฯ	96	23.8
ไม่ประสงค์จะตอบเรื่องรายได้ต่อเดือน	36	8.9
รวม	403	100

สรุปได้ว่า กลุ่มตัวอย่างนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ที่มาท่องเที่ยวในประเทศไทยมีอายุไม่มากนัก มีระดับการศึกษาสูงกว่ามัธยมศึกษาตอนปลาย และเป็นกลุ่มที่มีรายได้สูง

ส่วนที่ 2 ข้อมูลพฤติกรรมและความต้องการของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพฯ

จากกลุ่มตัวอย่าง มีข้อมูลพฤติกรรมและความต้องการของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพฯ ตามครั้งที่ 4.2 และ รูปภาพที่ 4.1 ถึง 4.4

ตารางที่ 4.2 ข้อมูลด้านพฤติกรรมและความต้องการ

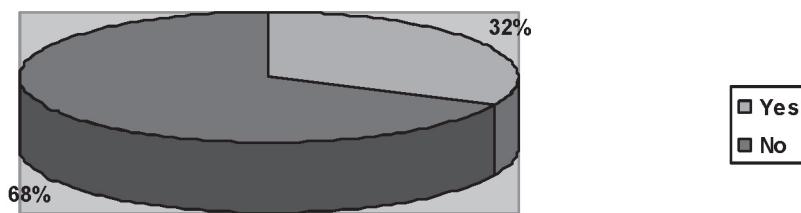
	จำนวน	ร้อยละ
พฤติกรรมการเดินทาง		
เดินทางมาท่องเที่ยวคนเดียว	76	18.9
เดินทางมาข้างเพื่อน	167	41.4
เดินทางมาบั้นครอบครัว	140	34.7
เดินทางมากับกลุ่มทัวร์	18	4.5
ไม่ตอบคำถาม	2	0.5
รวม	403	100
ระยะเวลาท่องเที่ยวในกรุงเทพฯ		
น้อยกว่า 1 สัปดาห์	192	47.6
1 สัปดาห์	122	30.4
2 – 3 สัปดาห์	32	7.9
มากกว่า 3 สัปดาห์	52	12.9
ไม่ตอบคำถาม	5	1.2
รวม	403	100
จำนวนครั้งที่มาท่องเที่ยวกรุงเทพฯ (รวมครั้งนี้)		
1 ครั้ง	169	41.9
2 ครั้ง	77	19.2
3 ครั้ง	46	11.4
มากกว่า 3 ครั้ง	111	27.5
รวม	403	100
สื่อที่ได้รับข้อมูลการท่องเที่ยวประเทศไทยมากที่สุด		
โทรทัศน์	128	31.8
อินเตอร์เน็ต	122	30.3
การพูดปากต่อปาก	89	22.1
นิตยสาร	26	6.5
หนังสือพิมพ์	22	5.5
อื่นๆ	13	3.1
ไม่ตอบคำถาม	3	0.7
รวม	403	100

ศุภกร ก้าวหน้าสู่ปัจจัยในการตัดสินใจเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ภาคบคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวฯ

ตารางที่ 4.2 (ต่อ) ข้อมูลด้านพฤติกรรมและความต้องการ

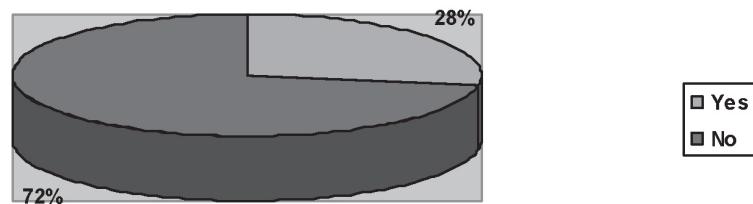
	จำนวน	ร้อยละ
งบประมาณในการท่องเที่ยว (ไม่รวมตั๋วเครื่องบิน)		
ต่ำกว่า 1,000 долลาร์สหรัฐฯ	120	29.8
1001 – 2,000 долลาร์สหรัฐฯ	114	28.3
2,001 – 3,000 долลาร์สหรัฐฯ	62	15.4
3,001 – 4,000 долลาร์สหรัฐฯ	35	8.7
มากกว่า 4,000 долลาร์สหรัฐฯ	63	15.6
ไม่ตอบคำถาม	9	2.2
รวม	403	100
สถานที่ที่ต้องการไปมากที่สุดในกรุงเทพมหานคร		
สถานที่จับจ่ายใช้สอย (Shopping)	145	36
วัด	119	29.5
สถานที่ท่องเที่ยวตามค่าคืน	40	9.9
ตลาดน้ำ	38	9.4
สถานที่นวดและสปา	32	7.9
สถานที่ท่องเที่ยวอื่นๆ	29	7.3
รวม	403	100

รูปภาพที่ 4.1 แผนภูมิแสดงร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีวัตถุประสงค์เข้ามาจับจ่ายใช้สอย

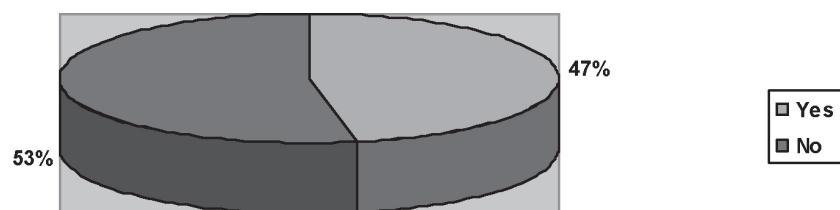


ศุภกร ก้าวบนที่ลึก/ปัจจัยในการตัดสินใจเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ภาคคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวฯ

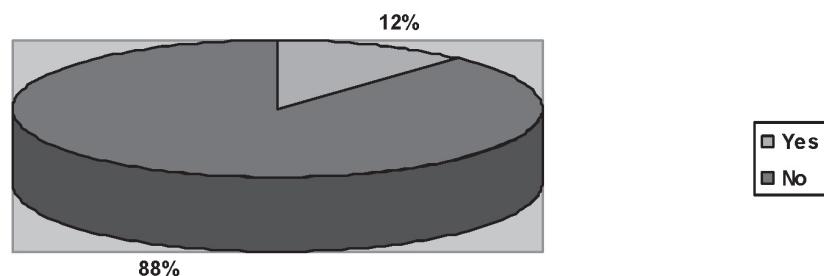
รูปภาพที่ 4.2 แผนภูมิแสดงร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีวัตถุประสงค์ด้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม



รูปภาพที่ 4.3 แผนภูมิแสดงร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีวัตถุประสงค์เพื่อพักผ่อนหย่อนใจ



รูปภาพที่ 4.4 แผนภูมิแสดงร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีวัตถุประสงค์ทางธุรกิจ



สรุปได้ว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในเขตกรุงเทพมหานครส่วนใหญ่ตั้งงบประมาณในการท่องเที่ยวกว่า 1,000 ดอลลาร์สหรัฐ ให้ความสนใจในการขับถ่ายใช้สอย และมีวัตถุประสงค์การพักผ่อนหย่อนใจ แต่ไม่ได้มีวัตถุประสงค์ในการทำธุรกิจมากเท่าใดนัก

ส่วนที่ 3 ข้อมูลด้านการรับรู้และผลกระทบต่อการตัดสินใจเข้ามาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร อันเป็นผลมาจากการเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมือง ได้สอบถามกลุ่มตัวอย่างด้านการรับรู้ถึงความไม่สงบทางการเมือง ในประเทศไทย โดยกลุ่มตัวอย่างรับรู้ว่ามีความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทย 214 คน หรือ ร้อยละ 53.1 และมีกลุ่มตัวอย่างที่ไม่ทราบว่ามีเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทย 189 คน หรือคิดเป็นร้อยละ 46.9 และกลุ่มตัวอย่างที่รับรู้ว่ามีความสงบทางการเมืองในประเทศไทย 214 คน เห็นว่าเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทยมีผลต่อการตัดสินใจเข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร 26 คน หรือคิดเป็นร้อยละ 12 ไม่มีผลต่อการตัดสินใจเข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร 188 คน หรือคิดเป็นร้อยละ 88

ส่วนที่ 4 ข้อมูลด้านทัศนคติของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

การสำรวจข้อมูลด้านทัศนคติของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร ได้สอบถามความคุ้นเคยต่อการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร ความรู้สึกปลอดภัย ความรู้สึกคุ้มค่า การบอกต่อ และการเข้ามาท่องเที่ยวซ้ำในอนาคต พนว่ากลุ่มตัวอย่าง มีค่าเฉลี่ยของความประทับใจ คือ 3.97

กลุ่มตัวอย่างที่มีความรู้สึกปลอดภัยต่อการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานครในระดับ “มาก” จำนวนทั้งหมด 183 คน หรือคิดเป็นร้อยละ 45.4 มีค่าเฉลี่ยของความรู้สึกปลอดภัยในการท่องเที่ยวกrüngเทพมหานครเท่ากับ 3.68 และมีค่าเฉลี่ยของความรู้สึกคุ้มค่าในการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานครเท่ากับ 4.07

กลุ่มตัวอย่างที่มีแนวโน้มว่าจะมาท่องเที่ยวกrüngเทพมหานครอีกเมื่อมีโอกาสมีจำนวน 345 คน หรือคิดเป็นร้อยละ 85.4 และมีแนวโน้มว่าจะบอกต่อและชักชวนเพื่อนและครอบครัวมาท่องเที่ยวกrüngเทพมหานครมีจำนวน 342 คน หรือคิดเป็นร้อยละ 84.9

สรุปว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความพึงพอใจต่อการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร ความรู้สึกปลอดภัยในการท่องเที่ยว ความคุ้มค่าในการท่องเที่ยวในระดับมาก และนักท่องเที่ยวจะชักชวนเพื่อนหรือบอกต่อครอบครัวให้มาท่องเที่ยวในกรุงเทพ นอกจากนั้น หากมีโอกาสก็จะกลับมาท่องเที่ยวอีกครั้ง

ส่วนที่ 5 ความคิดเห็นเพิ่มเติมและข้อเสนอแนะของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่มีต่อการก่อจงใจในเขตกรุงเทพมหานคร

ในส่วนสุดท้ายของแบบสอบถามผู้วิจัยได้ถามคำถามปลายเปิดเพื่อสอบถามความคิดเห็นเรื่องปัญหาที่ควรได้รับการปรับปรุงของการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร มีกลุ่มตัวอย่างจำนวนหนึ่งตอบคำถามในข้อนี้โดยมีลักษณะคำตอบหลากหลาย โดยนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในกรุงเทพมหานครจำนวนหนึ่งได้ให้ข้อเสนอแนะ เพื่อนำไปปรับปรุงการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครหลายประการ คือ ความสะอาดของทัศนียภาพ การหลอกลวงนักท่องเที่ยวให้เสียทรัพย์มากกว่าที่ควรจะเป็น โดยเฉพาะอย่างยิ่งจากผู้ชับ猛然ตั้งรับจ้าง ผลกระทบทางเสียงและอากาศ ความรู้ทางภาษาของผู้ให้บริการในอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวที่ยังไม่ดีนัก การจราจรที่

ขาดการควบคุมดูแลอย่างมีประสิทธิภาพ แหล่งข้อมูล ด้านการท่องเที่ยวที่อยู่บริเวณสถานที่ท่องเที่ยวต่างๆ ที่ยังไม่เพียงพอ สาธารณูปโภคด้านการคมนาคมขนส่ง ที่ยังไม่สะดวกสบายเท่าที่ควร และปัญหาสัตว์จรจัดที่อยู่บริเวณสถานที่สาธารณะ

ส่วนที่ 6 การทดสอบสมมติฐาน

สมมติฐานที่ 1 : การรับรู้เรื่องความไม่สงบ การการเมืองในประเทศไทยมีความสัมพันธ์กับความรู้สึกปลอดภัยในการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร

ผลการทดสอบสมมติฐานด้วยสถิติ χ^2 ที่ระดับนัยสำคัญ 0.05 พนว่าความรู้สึกปลอดภัยของนักท่องเที่ยว และการรับรู้ถึงเหตุการณ์ความไม่สงบทางการเมืองในกรุงเทพมหานครเป็นอิสระแก่กันดังแสดงในตารางที่ 4.3

ตารางที่ 4.3 Cross Tabulation การรับรู้เรื่องความไม่สงบทางการเมือง และความรู้สึกปลอดภัยในการท่องเที่ยว กรุงเทพ

			Feel Safe					Total
			Least	Less	Moderate	Very	Extremely	
Political Unrest	Yes	Count	1	16	57	97	41	212
		% within Political Unrest	.5%	7.5%	26.9%	45.8%	19.3%	100.0%
		% within Feel Safe	25.0%	50.0%	50.4%	53.0%	64.1%	53.5%
		% of Total	.3%	4.0%	14.4%	24.5%	10.4%	53.5%
	No	% within Political Unrest	1.6%	16	56	86	23	184
		% within Feel Safe	75.0%	8.7%	30.4%	46.7%	12.5%	100.0%
				50.0%	49.6%	47.0%	35.9%	46.5%
		% of Total	.8%	4.0%	14.1%	21.7%	5.8%	46.5%
Total		Count	4	32	113	183	64	396
		% within Political Unrest	1.0%	8.1%	28.5%	46.2%	16.2%	100.0%
		% within Feel Safe	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%
		% of Total	1.0%	8.1%	28.5%	46.2%	16.2%	100.0%

มีระดับนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 $\chi^2 = 4.77$ df = 4 Sig. = 0.151

ศุภกร กัตตอร์นกุล/ปัจจัยในการตัดสินใจเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวฯ

สมมติฐานที่ 2 : นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ มีความพึงพอใจมากต่อการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

ผลทดสอบสมมติฐานด้วยค่าสถิติ t ที่ระดับนัยสำคัญที่ 0.05 พบว่านักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความพึงพอใจต่อการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานครในระดับ

“มาก” คือ มีค่าอยู่ระหว่าง 3.41-4.20 ของสเกลคำตบอามตราส่วนประมาณค่า Likert Scale ตั้งแต่มากที่สุด ไปจนถึงน้อยที่สุด กำหนดให้ 5 แทนค่าความหมายมากที่สุด และ 4 3 2 1 น้อยลงตามลำดับ ดังแสดงในตารางที่ 4.4 และ 4.5

ตารางที่ 4.4 แสดงผลค่าสถิติเชิงพรรณนาตัวแปรความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
Tourists Impression	395	3.97	.785	.039

ตารางที่ 4.5 แสดงผลการคำนวณค่าสถิติเพื่อทดสอบทดสอบสมมติฐานความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

One-Sample Test

			Test Value = 3.41			
	t	df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	95% Confidence Interval of the Difference	
					Lower	Upper
Tourists Impression	14.235	394	.000	.562	.48	.64

สมมติฐานที่ 3 : นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความรู้สึกว่ากรุงเทพฯ มีความปลอดภัยมาก

ผลทดสอบสมมติฐานด้วยค่าสถิติ t ที่ระดับนัยสำคัญที่ 0.05 พบว่านักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความรู้สึกปลอดภัยต่อการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานครในระดับ

“มาก” คือ มีค่าอยู่ระหว่าง 3.41-4.20 ของสเกลคำตบูมมาตราล้วนประมาณค่า Likert Scale ตั้งแต่มากที่สุด ไปจนถึงน้อยที่สุด กำหนดให้ 5 แทนค่าความหมายมากที่สุด และ 4 3 2 1 น้อยลงตามลำดับ ดังแสดงในตารางที่ 4.6 และ 4.7

ตารางที่ 4.6 แสดงผลค่าสถิติเชิงพรรณนาตัวแปรความรู้สึกปลอดภัยของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
Feel Safe	396	3.68	.874	.044

ตารางที่ 4.7 แสดงผลการคำนวณค่าสถิติเพื่อทดสอบทดสอบสมมติฐานความปลอดภัยของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

One-Sample Test.

	Test Value = 3.41					
	t	df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	95% Confidence Interval of the Difference	
					Lower	Upper
Tourists Impression	6.248	395	.000	.274	.19	.36

ศุภกร กัตตอร์นกุล/ปัจจัยในการตัดสินใจเดินทางเข้ามาท่องเที่ยว ทัศนคติ และความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวฯ

สมมติฐานที่ 4 : นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ มีความรู้สึกว่ากรุงเทพฯมีความคุ้มค่ากับเงินที่เสียไปมาก

ผลทดสอบสมมติฐานด้วยค่าสถิติ t ที่ระดับนัยสำคัญที่ 0.05 พบว่านักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความรู้สึกคุ้มค่าต่อการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานครในระดับ

“มาก” คือ มีค่าอยู่ระหว่าง 3.41-4.20 ของสเกลคำตบอนมาตรฐานประมวลค่า Likert Scale ตั้งแต่มากที่สุด ไปจนถึงน้อยที่สุด กำหนดให้ 5 แทนค่าความหมายมากที่สุด และ 4 3 2 1 น้อยลงตามลำดับ ดังแสดงในตารางที่ 4.8 และ 4.9

ตารางที่ 4.8 แสดงผลค่าสถิติเชิงพรรณนาตัวแปรความรู้สึกคุ้มค่าของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
Worth the money	395	4.07	.843	.042

ตารางที่ 4.9 แสดงผลการคำนวณค่าสถิติเพื่อทดสอบทดสอบสมมติฐานความคุ้มค่าของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

One-Sample Test

	Test Value = 3.41						
	t	df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	95% Confidence Interval of the Difference		
					Lower	Upper	
Tourists Impression	15.454	394	.000	.656	.57	.74	

5. ผลกระทบของการวิจัย

5.1 ลักษณะทางประชากรของกลุ่มตัวอย่าง

จากการศึกษาพบว่า กลุ่มตัวอย่างเป็นเพศชายและเพศหญิงในสัดส่วนที่ใกล้เคียงกัน ส่วนใหญ่มีอายุระหว่าง 26 - 35 ปี จบการศึกษาระดับปริญญาตรี อาชีพลูกจ้างหน่วยงานเอกชน มีรายได้ประมาณต่อเดือน สูงกว่า 5,000 เหรียญสหรัฐฯ จากข้อมูลดังกล่าว พบว่านักท่องเที่ยวที่เดินทางมาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครนั้นมีอายุไม่มากนัก ซึ่งส่งผลทางการตลาดในการเลือกวิธีสื่อสารการตลาด และถือว่าเป็นกลุ่มเป้าหมายที่น่าจะเข้าไปทำการตลาดด้วยเป้าหมายยิ่ง เพราะนอกจากผู้บริโภคกลุ่มนี้จะมีจำนวนมากแล้วยังมี Customer Lifetime Value หากด้วย นอกจากนั้น จากข้อมูลจะพบว่ารายได้ต่อเดือนของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาตินั้นอยู่ในระดับสูง จึงเป็นโอกาสเดียวขององค์กรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวที่จะสามารถสร้างลินค์ และบริการที่มีคุณภาพดีและกำหนดระดับราคาสูง เป็นพิเศษ (Premium Pricing) ได้

5.2 ลักษณะทางพฤติกรรมของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่มาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

จากการศึกษาพบว่ากลุ่มตัวอย่างมาท่องเที่ยวเป็นกลุ่ม โดยอาจมากับเพื่อน ครอบครัว หรือคนหัวรู้ โดยนักท่องเที่ยวที่มาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครนั้น จะพำนักอยู่น้อยกว่า 1 ล้านดอลลาร์ ซึ่งสะท้อนให้เห็นว่า การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยนั้นยังต้องพยายามสร้างการรณรงค์การท่องเที่ยวแบบพำนักระยะยาว (Long Stay) ซึ่งจะสร้างรายได้ให้แก่การท่องเที่ยวกรุงเทพมหานครให้มากขึ้น

งบประมาณในการใช้สอยสำหรับการท่องเที่ยวของนักท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร โดยไม่รวมค่าเครื่องบินนั้นส่วนใหญ่ตั้งไว้ต่ำกว่า 1,000 เหรียญสหรัฐฯ ต่อคนซึ่งเมื่อเทียบกับรายได้ต่อเดือนที่ส่วนใหญ่มากกว่า

5,000 เหรียญสหรัฐฯ นั้นถือว่าเป็นสัดส่วนที่น้อยเกินไป หน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวควรสร้างพฤติกรรมการใช้จ่ายที่สูงขึ้นแก่นักท่องเที่ยว เนื่องจากนักท่องเที่ยว มีกำลังซื้อ (Buying Power) สูง แต่กลับไม่ใช้จ่าย

นักท่องเที่ยวส่วนใหญ่เข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครเป็นครั้งแรก ซึ่งเป็นโอกาสอันดีแก่หน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวที่จะสร้างความประทับใจครั้งแรก (First Impression) แก่นักท่องเที่ยว ซึ่งจะส่งผลกระทบระยะยาวต่อการท่องเที่ยวในประเทศไทย เพราะผู้บริโภคที่ประทับใจจะบอกต่อและมีโอกาสซื้อซ้ำมาก

สื่อที่นักท่องเที่ยวได้รับข้อมูลด้านการท่องเที่ยวไทยมากที่สุดคือโทรศัพท์ ซึ่งเป็นสื่อปัจจุบันที่ใช้ในการสื่อสารการตลาด และข้อมูลยังแสดงให้เห็นว่า นักท่องเที่ยวสนใจด้านการท่องเที่ยวไทยจากอินเตอร์เน็ต มากกว่าร้อยละ 30 คือเกือบทั้งหมดนักท่องเที่ยวสนใจด้านการท่องเที่ยวจึงควรให้ความสนใจต่อการใช้สื่อออนไลน์เพื่อ宣傳มากขึ้น เพราะสามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้ดีและมีต้นทุนในการใช้สื่อไม่สูงมากนักด้วย

นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติส่วนใหญ่ให้ความสนใจกับการจับจ่ายใช้สอยในประเทศไทยมากที่สุด ซึ่งหากนำผลวิจัยที่เกี่ยวข้องคือ งานวิจัยเรื่อง “การสำรวจความพึงพอใจและทัศนคติที่นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ ต่อการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร” (ศุภกร ก้าวบนเส้นทางการท่องเที่ยวในกรุงเทพฯ, 2548) มาศึกษาเทียบเคียงจะพบว่านักท่องเที่ยวให้ความสนใจด้านความคุ้มค่าในการจับจ่ายใช้สอยสินค้าในประเทศไทยนั่นเอง นอกจากนั้น นักท่องเที่ยวมากกว่าร้อยละ 50 มีวัตถุประสงค์ในการมาท่องเที่ยวเพื่อพักผ่อนหย่อนใจ ดังนั้นธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับการบริการ การผ่อนคลาย การพักผ่อนเป็นรูปแบบธุรกิจที่ตรงกับความต้องการของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ

จากการวิจัยพบว่า นักท่องเที่ยวจำนวนไม่มากนักที่ให้ความสำคัญกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม ประเทศไทยเป็นประเทศที่มีความรุ่งเรืองทางวัฒนธรรม และเป็นคุณสมบัติที่โดดเด่นแตกต่างจากเมืองท่องเที่ยวอื่นๆ ทั่วโลก ดังนั้นหน่วยงานของรัฐจึงต้องพยายามสร้างความตระหนักร้านการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรมให้แก่นักท่องเที่ยว ที่จะมาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร เนื่องจากจะเป็นการสร้างรูปแบบอุตสาหกรรมการท่องเที่ยวที่ยั่งยืน

5.3 การ恐怖นักท่องเที่ยวและผลกระทบของความไม่สงบทางการเมืองต่อการตัดสินใจเข้ามาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

นักท่องเที่ยวมากกว่าร้อยละ 50 รับรู้ว่า เกิดความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทยซึ่งเป็นไปตามการสัมภาษณ์นักท่องเที่ยวเบื้องต้นก่อนเริ่มงานวิจัย ที่ได้ผลว่ามีนักท่องเที่ยวมากกว่าครึ่งหนึ่งที่รับรู้ว่ามีความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทย อย่างไรก็ได้นักท่องเที่ยวที่รับรู้ว่ามีความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทยนั้น ส่วนใหญ่ไม่เห็นว่าเหตุการณ์ความไม่สงบนั้นส่งผลต่อการตัดสินใจเข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครแต่อย่างใด

5.4 ทัศนคติและความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ

นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความพึงพอใจต่อการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร ความรู้สึกปลอดภัยในการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร และความรู้สึกคุ้มค่าต่อการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครอยู่ในระดับ “มาก” อย่างไรก็ได้การท่องเที่ยวไทยควรพัฒนาคุณภาพในด้านต่างๆ และสร้างความพึงพอใจให้นักท่องเที่ยว ชาวต่างชาติมีความพึงพอใจในระดับ “มากที่สุด” อย่างไรก็ได้มีนักท่องเที่ยวที่มีความรู้สึกปลอดภัยต่อการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครต่ำกว่าระดับ “มาก”

มากกว่า 1 ใน 3 ซึ่งแสดงให้เห็นว่าหน่วยงานที่เกี่ยวข้องต้องให้ความสนใจปัจจัยดังกล่าวที่มากขึ้นผ่านการควบคุมการขันอาชญากรรมต่างๆ ที่เกิดขึ้นกับนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ

นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติจำนวนมากกว่าร้อยละ 85 ยินดีที่จะบอกต่อและซักชวนให้เพื่อนและครอบครัวมาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร และตนเองก็จะเข้ามาท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครอีกหากมีโอกาส ถือเป็นนิมิตหมายอันดีต่อการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร เพราะการพูดปากต่อปากเป็นสื่อที่มีความน่าเชื่อถือมากที่สุด และการซื้อขายหรือการเข้ามาท่องเที่ยวซ้ำๆ หมายความว่าการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครสามารถสร้างความพึงพอใจแก่นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่มาท่องเที่ยว

5.5 ปัญหาที่นักท่องเที่ยวได้รับจากการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติยังคงพบปัญหาจากการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครหลายประการ และปัญหาเหล่านี้ก็เป็นปัญหาที่เกิดขึ้นมาบานาน ทั้งเรื่องความสะอาดของทัศนียภาพ การหลอกหลวงนักท่องเที่ยวโดยเฉพาะอย่างยิ่งผู้ชับร้อนตัวรับจ้างที่มักไม่คิดค่าใช้จ่าย แก่นักท่องเที่ยวในระดับปกติทั้งยังขาดความรู้ทางภาษาที่เหมาะสม นอกจากนั้นการจราจรที่ขาดการควบคุมดูแลอย่างมีประสิทธิภาพทำให้การจราจรติดขัด เป็นอุปสรรคต่อการเดินทางไปยังสถานที่ท่องเที่ยวต่างๆ แหล่งข้อมูลด้านการท่องเที่ยวที่อยู่บริเวณสถานที่ท่องเที่ยวต่างๆ ก็ยังมีไม่เพียงพอทำให้เสียโอกาสทางการตลาด ปัญหาสัตว์รบกวนที่อยู่บริเวณสถานที่สาธารณะก่อให้เกิดอันตรายแก่นักท่องเที่ยวได้ทั้งยังสร้างภัยคุกคามที่ไม่เหมาะสมแก่การท่องเที่ยว

แม้ว่าหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวจะพยายามควบคุม และแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นในอุตสาหกรรม

การท่องเที่ยวต่างๆ ข้างต้นตลอดมาและปัญหาที่เกิดขึ้น ก็ลดลงเป็นลำดับ แต่อย่างไรก็ได้ปัญหาดังกล่าวก็ยังคง เกิดขึ้นแก่นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติอยู่อย่างต่อเนื่อง ดังนั้นหน่วยงานเหล่านั้นจึงต้องพยายามลดปัญหาต่างๆ ลงอีกจนกว่าจะหมดไป

5.6 ผลการทดสอบสมมติฐานงานวิจัย

จากการทดสอบสมมติฐานพบว่า ความไม่สงบทางการเมืองในประเทศไทยเป็นอิสระต่อความรู้สึกปลอดภัยในการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร หมายถึง แม้ว่าเกิดความไม่สงบทางการเมืองในเขตกรุงเทพมหานคร หรือไม่ก็ไม่ส่งผลกระทบต่อความรู้สึกปลอดภัยของนักท่องเที่ยว ดังนั้นหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวต่างๆ อาจไม่จำเป็นต้องทำการสื่อสารการตลาดเพื่อลดข้อสงสัยเรื่อง ความปลอดภัยอันเนื่องมาจากความไม่สงบเรียบร้อย ทางการเมืองในกรุงเทพมหานคร

นอกจากนี้ ผลการทดสอบสมมติฐานพบว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติมีความพึงพอใจ รู้สึกมีความปลอดภัย และมีความรู้สึกคุ้มค่ากับเงินต่อการท่องเที่ยว ในเขตกรุงเทพมหานครในระดับ “มาก” ซึ่งถือว่า อยู่ในระดับที่ดี แต่อย่างไรก็ตามหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับ การท่องเที่ยวยังควรต้องพัฒนาการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครให้ดีขึ้นอีก เนื่องจากระดับความพึงพอใจ ระดับความปลอดภัย และระดับความคุ้มค่าในการท่องเที่ยว ในกรุงเทพมหานครในงานวิจัยนี้มีระดับสูงสุดอยู่ที่ “มาก ที่สุด” ดังนั้นความพึงพอใจ ความปลอดภัย และความรู้สึกคุ้มค่าจึงสามารถสร้างเพิ่มขึ้นได้อีกระดับหนึ่ง

6. ข้อเสนอแนะส่วนประสมทางการตลาด สำหรับการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร

จากการศึกษาวิจัยนี้ สามารถนำไปพัฒนาปรับปรุง กลยุทธ์ส่วนผสมทางการตลาด เพื่อพัฒนากิจกรรมทางการตลาดการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร ซึ่งจะ

เป็นประโยชน์แก่หน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยว ทั้งภาคเอกชนและภาครัฐ

6.1 พัฒนาท่องเที่ยว

ผลจากการศึกษาวิจัยพบว่า นักท่องเที่ยว ต่างชาติมีระดับความพึงพอใจต่อการท่องเที่ยว ในกรุงเทพมหานครอยู่ในระดับมาก แต่อย่างไรก็ได้ระดับ สูงสุดของระดับความพึงพอใจของงานวิจัยนี้คือมากที่สุด ดังนั้นหน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวที่ยังสามารถที่จะพัฒนาคุณภาพของการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร ขึ้นได้อีก ซึ่งในงานวิจัยเรื่องนี้ได้สอนความปัญหาที่ นักท่องเที่ยวต่างชาติพบจากการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร และพบว่าองค์กรเอกชนต่างๆ ควรพัฒนาเรื่องความสะอาดของสิ่งแวดล้อมที่ให้บริการให้มีมาตรฐานและ มีคุณภาพ และผู้ให้บริการควรพัฒนาความรู้ทางภาษา ที่ถูกต้องเหมาะสมไม่เพียงแค่ลีลาวดี แต่ต้องสามารถ ประยุกต์ใช้ระดับภาษาที่เหมาะสมตามกาลเทศะและบุคคล การพัฒนาการท่องเที่ยวดังนี้จะสามารถกระตุ้นการจับ จ่ายใช้สอยของนักท่องเที่ยวได้มากขึ้น เนื่องจากผลการ วิจัยพบว่า นักท่องเที่ยวล้วนให้ภูมิรายได้ต่อเดือนสูงมาก คือมากกว่า 5,000 เหรียญสหรัฐฯ ซึ่งถือว่าเป็นผู้มีอำนาจ ซื้อสูงในตลาด

หน่วยงานภาครัฐเองก็ควรควบคุมดูแลและ ปราบปรามการหลอกลวงนักท่องเที่ยวจากผู้ให้บริการ เช่น หลอกขายเครื่องประดับปลอมแก่นักท่องเที่ยวและต้อง แก้ปัญหาการให้บริการแก่นักท่องเที่ยวอย่างไม่สุภาพ นอกจากนั้นการจราจรที่ขาดการควบคุมดูแลอย่างมี ประสิทธิภาพทำให้การจราจรติดขัด และการขาดระบบ ขนส่งสาธารณะที่มีประสิทธิภาพก็เป็นอุปสรรคในการ ท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร ซึ่งหน่วยงานของรัฐ มีหน้าที่แก้ไขให้นักท่องเที่ยวสามารถเข้าถึงสถานที่ท่อง เที่ยวได้อย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้นและแนวทางแก้ ปัญหาการท่องเที่ยวในกรุงเทพฯ ขนาดที่สำคัญมาก อีกประการหนึ่ง คือ การกระจายแหล่งชุมชนด้านการ

ท่องเที่ยวที่อยู่บริเวณสถานที่ท่องเที่ยวต่างๆ ให้เพียงพอ เพื่อมิให้เกิดการเลี้ยงโภagan การตลาด

6.2 การตั้งราคา

จากการวิจัยพบว่า นักท่องเที่ยวมีความรู้สึกคุ้มค่าในระดับ “มาก” คือ มีค่าเฉลี่ยของความรู้สึกคุ้มค่า 4.07 จาก 5 ต่อการท่องเที่ยวครั้งที่เดินทาง ต่อการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานคร คือ องค์กรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวต่างๆ สามารถพัฒนาระดับความความรู้สึกคุ้มค่าให้แก่นักท่องเที่ยวช่วยต่างชาติไปสู่ระดับ “มากที่สุด” ได้ โดยการตั้งราคาอย่างมีมาตรฐาน เนื่องจากผลวิจัยจากพนักงานท่องเที่ยวหลายคนประสบปัญหาด้านการตั้งราคาขายสินค้าและบริการแก่นักท่องเที่ยว เกินจริง โดยเฉพาะอย่างยิ่งผู้ขับรถชนิดรับจ้าง (Taxi) ที่มักไม่ใช้เครื่องคิดค่าโดยสารอัตโนมัติ (Meter) และผู้ขับขี่รถสามล้อเครื่องที่มักโก่งราคาค่าโดยสาร

การตั้งราคาสินค้าและบริการที่สร้างความคุ้มค่าให้แก่ผู้บริโภคนั้น ทางการตลาดมิได้หมายถึง การตั้งราคาต่ำ แต่หมายถึงการตั้งราคาที่เหมาะสมแก่สินค้าและบริการนั้นๆ ดังนั้นจากการวิจัยที่พบร่วมกันท่องเที่ยว ชาวต่างชาติส่วนใหญ่มีรายได้ต่อเดือนมากกว่า 5,000 เหรียญสหรัฐฯ นั้น ผู้ให้บริการการท่องเที่ยวสามารถตั้งราคาแบบสูงเป็นพิเศษ (Skimming Pricing) โดยเฉพาะในช่วงต้นของการนำสินค้าและบริการเข้าสู่ตลาด ซึ่งการตั้งราคารูปแบบนี้เป็นประเภทหนึ่งของการตั้งราคาตามคุณค่าที่ลูกค้าได้รับ (Value-based Pricing) ซึ่งสามารถสร้างความรู้สึกคุ้มค่าแก่ผู้บริโภคได้ และในทางกลับกัน องค์กรธุรกิจที่สามารถได้รับผลตอบแทนมากเป็นพิเศษได้

ถึงแม้ว่านักท่องเที่ยวชาวต่างชาติจะมีกำลังซื้อสูงและส่วนใหญ่มีทัศนคติต่อความคุ้มค่าต่อการท่องเที่ยวในกรุงเทพมหานครระดับ “มาก” แต่หากเกิดปัญหาในการตั้งราคาที่สูงเกินไปแก่นักท่องเที่ยวอยู่บ่อยครั้ง

อาจทำให้นักท่องเที่ยวช้าต่างชาติมีทัศนคติในระดับที่แย่ลง และอาจส่งผลกระทบต่อการตลาดของประเทศไทยในระยะยาวได้

6.3 ปัจจัยการจัดจำหน่าย

จากการวิจัยพบว่า นักท่องเที่ยวชาวต่างชาติ มีการรับสื่อออนไลน์เตอร์เน็ตจำนวนมากจากความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี และการลื่อสารในปัจจุบันสื่อออนไลน์เตอร์เน็ตนี้ สามารถใช้เป็นช่องทางการจัดจำหน่ายได้ในรูปแบบออนไลน์ ซึ่งองค์กรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร นั้นสามารถกระจายสินค้าและบริการของตนได้โดยมีต้นทุนต่ำกว่าการสร้างร้านค้าตามปกติ โดยองค์กรต่างๆ สามารถเลือกจะกระจายสินค้าผ่านออนไลน์เพียงอย่างเดียว (Click Only) หรือจะเปิดร้านค้าควบคู่กับการจัดจำหน่ายสินค้าออนไลน์ (Click-and-mortar) ก็ได้

หน่วยงานของรัฐควรสนับสนุนให้เอกชนสร้างเครือข่ายการจัดจำหน่ายสินค้า และบริการต่างๆ ที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยว การมีเครือข่ายการจัดจำหน่ายนั้นจะสร้างโอกาสการจัดจำหน่ายแก่สินค้าและบริการต่างๆ มากขึ้น ลดต้นทุนการสร้างร้านค้าทำให้สามารถองค์กรต่างๆ สามารถขายสินค้าได้ในราคาต่ำลง ในขณะเดียวกันนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติที่มีความหลากหลายในเชื้อชาติและศาสนา จึงต้องการสินค้าและบริการที่หลากหลาย เช่น อาหารไทย ขนมไทย ฯลฯ ที่สามารถตอบโจทย์ความต้องการของนักท่องเที่ยวได้

6.4 การส่งเสริมการตลาด

จากการวิจัยสามารถนำเสนอการพัฒนากลยุทธ์ทางการส่งเสริมการตลาดได้ตามส่วนผสมการส่งเสริมการตลาดดังต่อไปนี้

6.4.1 การโฆษณา

จากการศึกษาวิจัยพบว่า สื่อที่กลุ่มตัวอย่างได้รับข้อมูลเกี่ยวกับการท่องเที่ยวไทยมากที่สุดคือโทรทัศน์ การลื่อสารการตลาดของการท่องเที่ยวไทยจึงต้องยังใช้สื่อโทรทัศน์เป็นหลักอยู่เช่นเดิม

แม้ว่าสินค้าอื่นๆ ในตลาดปัจจุบันจะพยายามลดการใช้สื่อโทรทัศน์ แต่เนื่องจากกลุ่มเป้าหมายของการท่องเที่ยวไทยและการท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครนั้นค่อนข้างหลากหลาย ดังนั้นสื่อโทรทัศน์จึงยังคงมีความสำคัญ

สื่อออนไลน์เป็นอีกสื่อหลักที่นักท่องเที่ยวกลุ่มตัวอย่างตอบว่า ได้รับข้อมูลเกี่ยวกับการท่องเที่ยวในไทย ดังนั้นองค์กรด้านการท่องเที่ยวจึงจำเป็นต้องวางแผนการกระจายข้อมูลผ่านสื่อออนไลน์ ประโยชน์ที่สำคัญอีกประการหนึ่งของสื่อประเภทนี้คือ การต้นทุนที่ยังอยู่ในระดับต่ำเมื่อเทียบกับสื่อโทรทัศน์ และยังสามารถสร้างเทคนิคทางคอมพิวเตอร์ให้ลื่อออนไลน์นี้สามารถโต้ตอบกับผู้ใช้ได้ ทำให้ผู้บริโภคเกิดประสบการณ์กับสินค้าต่างๆ มากขึ้นและเป็นผลดีต่อผลทางการตลาดในอนาคต

6.4.2 การประชาสัมพันธ์

จากการวิจัยพบว่า เมื่อทดสอบสมมติฐานแล้ว ความรู้สึกปลดภัยในการท่องเที่ยวกรุงเทพมหานคร “ไม่มีความล้มเหลว” การรับรู้ถึงความไม่สงบทางการเมืองในเขตกรุงเทพมหานคร น่าจะงานการท่องเที่ยวของรัฐคือการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยไม่มีความจำเป็นในการขัดปัญหาข้อสงสัย ของนักท่องเที่ยวในด้านนี้แต่อย่างใด การไม่ต้องประชาสัมพันธ์ในเรื่องดังกล่าวనั้นผู้วิจัยเชื่อว่า จะสามารถเป็นแนวทางการลดรายจ่ายและต้นทุนทางการตลาดของการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทยได้อีกด้วยหนึ่ง

ผลวิจัยยังพบอีกว่าการพูดปากต่อปาก เป็นสื่อที่มีความเกี่ยวข้องกับการเข้ามาท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานครมาก ซึ่งการพูดปากต่อปากนั้นได้รับการยอมรับจากนักการตลาดว่าเป็นเครื่องมือสื่อสาร

การตลาดความน่าเชื่อถือมากที่สุด ดังนั้นการพูดปากต่อปาก การชักชวนเพื่อนหรือการชักชวนครอบครัวใหมาท่องเที่ยว นั้นจะส่งผลดีต่อการท่องเที่ยวกรุงเทพมาก การจะเกิดกระแสการพูดปากต่อปากนั้น องค์กรทางท่องเที่ยวต้องสร้างความประทับใจแก่นักท่องเที่ยวเลี่ยงก่อน การปรับปรุง ปัญหาที่เกิดขึ้นจากการท่องเที่ยวในด้านต่างๆ จึงเป็นสิ่งที่ควรทำโดยเร่งด่วน

6.4.3 พนักงานขาย

พนักงานขายสินค้าและบริการที่เกี่ยวกับการท่องเที่ยวจำเป็นต้องได้รับการฝึกฝนให้สามารถใช้ภาษาอังกฤษได้อย่างเหมาะสม เพราะหน้าที่ของพนักงานขายนั้นต้องคือให้ข้อมูลสินค้าอย่างถูกต้อง แก่ลูกค้า และนอกจากนั้นต้องมีความสามารถในการจูงใจลูกค้าให้ซื้อได้อีกด้วย ภาษาอังกฤษที่พนักงานขายใช้ จึงต้องเป็นภาษาอังกฤษที่เหมาะสมและมีระดับภาษาที่ถูกต้อง สุภาพและสื่อสารได้อย่างมีประสิทธิภาพ

6.4.4 การส่งเสริมการขาย

การส่งเสริมการขายที่องค์กรที่เกี่ยวข้องกับการท่องเที่ยวใช้อยู่เป็นครั้งคราว คือ รูปแบบการมอบส่วนลด และการให้คูปอง เพื่อให้การส่งเสริมการขายมีประสิทธิภาพมากที่สุด องค์กรด้านการท่องเที่ยวสามารถนำผลวิจัยมาประยุกต์ใช้ให้เกิดประโยชน์ คือ กระจายคูปองส่วนลดให้ครอบคลุมนักท่องเที่ยวกลุ่มเป้าหมายโดยเฉพาะอย่างยิ่งชาวເວເຊີຍ เพราะนักท่องเที่ยวงруппนี้มักให้ความสนใจการจับจ่ายใช้สอยในประเทศไทยมากเป็นพิเศษ วิธีการที่สามารถกระจายคูปองให้แก่นักท่องเที่ยวกลุ่มนี้อาจทำได้โดยกระจายผ่านสื่อที่มีกลุ่มลูกค้าเป้าหมายเป็นนักท่องเที่ยวชาวເວເຊີຍ หรือ กระจายคูปองดังกล่าวผ่านผู้นำเที่ยวที่ดูแลนักท่องเที่ยวชาวເວເຊີຍได้

บรรณานุกรม

ภาษาไทย

กองสังคมและวิจัย การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย. รายงานสังคมประจำปี 2549. กรุงเทพมหานคร : 2550.

กัลยา วนิชย์บัญชา. การใช้ SPSS for Windows ในการวิเคราะห์ข้อมูล. พิมพ์ครั้งที่ 6. กรุงเทพมหานคร: โรงพิมพ์แห่งจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2546.

กุณฑี รื่นรมย์. การวิจัยการตลาด. พิมพ์ครั้งที่ 5. กรุงเทพมหานคร: โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2549

ญาตาวีณ เอี่ยมสำอาง. ทัศนคติ พฤติกรรม และความต้องการของผู้บริโภคในเขตกรุงเทพมหานครที่มีต่อเครื่องเล่น MP 3. โครงการพิเศษหลักสูตรปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2548

ราชบัณฑิตยสถาน. พจนานุกรมฉบับราชบัณฑิตยสถาน พ.ศ. 2542. กรุงเทพมหานคร: นานมีบุ๊คส์พับลิเคชั่นส์, 2546.

นิรัชรา ลีมวนิชรัตน์. ทัศนคติ พฤติกรรมการซื้อสินค้า ความต้องการและปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจซื้อ สินค้าอุปโภคบริโภคและสินค้าที่ระลึกของนักท่องเที่ยวชาวญี่ปุ่นจากร้านค้าปลีกกรุงเทพมหานคร โครงการ พิเศษ หลักสูตรวิทยาศาสตร์มหาบัณฑิต สาขาวิชาการตลาด ภาควิชาการตลาด คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2550.

ศิริชัย พงษ์วิชัย. การวิเคราะห์ข้อมูลทางสังคมด้วยคอมพิวเตอร์. พิมพ์ครั้งที่ 15. กรุงเทพมหานคร: โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2546

ศุภกร ก้าวบนทุก และคณะ. การสำรวจทัศนคติและความพึงพอใจของนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติในเขตกรุงเทพมหานคร. รายงานประกอบการเรียนวิชา 2605418 การวิจัยการตลาด ภาควิชาการตลาด คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2548.

อรวรรณ แย้มพลาย. ทัศนคติและพฤติกรรมการซื้อสินค้าของผู้บริโภคจากร้านญี่ปุ่นในเขตกรุงเทพมหานคร. โครงการ พิเศษ หลักสูตรปริญญาบัณฑิต สาขาวิชาบริหารธุรกิจ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย, 2548

ภาษาอังกฤษ

Connelly, Karen. *The Dream of a Thousand Lives: A Sojourn in Thailand*. London: Seal Press: 2001.

Cummings, Joe, et al. *Lonely Planet Bangkok (Lonely Planet Travel Series): City Guide*. New York: Lonely Planet: 2003.

- DK Publishing. **Eyewitness Travel Guide: Thailand.** Bangkok: DK Publishing: 2005. Fodor's.
Fodor's Citypack Bangkok. New York: Fodor's: 2004.
- Jones, Roger. **Culture Smart! Thailand.** Hong Kong: Graphic Arts Center Publishing Company: 2003.
- J. Paul Peter and Jerry C. Olson, **Consumer Behavior & Marketing Strategy.** 7th Edition. New York: 1994.
- Kotler and Armstrong. **Marketing : an Introduction.** 8th Edition. New York: Prentice Hall: 2007.
- Lester, James D. **Writing Research Paper.** New York: Pearson Education: 2005.
- Mc Intosh, Robert W., et al. **Tourism Principles, Practices, Philosophies.** 5th Edition. New York: John Wiley and Son: 1986.
- Schiffman, Leon G. and Leslie Lazar Kanuk. **Consumer Behavior.** 8th Edition. Upper Saddle River, N.J.: Pearson / Prentice Hall, 2004.
- Wilkie, W. L, **Consumer Behavior.** 3rd Edition. New York: John Wiley and Wiley: 1994
- Ziv, D., Sharett, G. **Bangkok Inside Out.** Hong Kong: Equinox Publishing: 2001.

เวปไซต์

การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย. [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www.tat.or.th/thai>

บลิเนสไทย [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www.businessthai.co.th>

ผู้จัดการ [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www.manager.co.th>

วิกิพีเดีย [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://th.wikipedia.org>

รัฐบาลไทย [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www thaigov co th>

รัฐสภาไทย [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www thaiparliament go th>

Bangkok Magazine [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www.bangkokmag.infothai.com>

Sanook [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www.sanook.com>

Thaiindochina [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www.thaiindochina.com>

Unseen Tour Thailand [ออนไลน์]. เข้าถึงได้จาก: <http://www.unseentourthailand.co.th>